

M&A仲介会社から手紙や電話営業は来ていませんか？

近頃、事業承継問題が世間をにぎわしている中、M&Aを選択肢の一つとして多くの仲介会社が活発に営業をしており、金融機関からも仲介会社の紹介や事業再編スキームを活用した提案が目につくようになりました。

それらの手法に関しては大いにメリットもあり、問題解決の一手段として採用を検討すべきものもありますが、関与先の皆様の希望にマッチングしているかどうかといった点では、疑問なこともあります。

何故、ミスマッチな提案営業が起きるのか。

その原因は、興味があっても内容的に他者に相談することが出来ないため、正確な情報を共有出来ず、仲介会社や金融機関から話を聞いても目的達成が主となり、他に抱える様々な別な問題が抜け落ちてしまう、といったことが見うけられるからでしょう。

当事務所では事業承継、事業再編、M&Aについてのご相談をメリット、デメリットの両面から説明し、これらによって影響する副次的な問題まで一緒に考えていくため、当事務所が紹介する仲介会社や連携金融機関に対しても、時にはブレーキをかける役割を果たします。

未来に向けて、事業継続の手段を検討していきましょう。



池戸経営会計グループは株式会社M&A総合研究所と提携しております

<文責：渡辺>



M&A総合研究所



会社概要

会社名 株式会社 M&A総合研究所 (証券コード：9552)
代表取締役 佐上 峻作
資本金 6.1億円
業務内容 中堅中小企業のM&A支援
東京本社 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-8-1
丸の内トラストタワーN館17F
TEL 0120-401-970 FAX 03-6455-4243

M&A総合研究所の強み

- 1 完全成功報酬制** 完全成功報酬制のため、着手金、中間報酬、月額報酬などは一切かかりません。
(上場企業唯一) 納得のM&Aを迎えられるまで、無料でご検討いただけます。
- 2 圧倒的な成約スピード** ご依頼から成約まで1年以上かかることもあるM&Aを、平均6.2ヶ月、最短1.5ヶ月でスピード成約させています。独自のテクノロジーを駆使し、徹底した業務の改善を重ねることで、スピード成約を実現しています。
- 3 業界屈指のネットワーク** 譲受候補先を選定するマッチング業務に特化した部署を設けております。各業界のエキスパートが、豊富な知識と人脈を駆使し、絶えずクライアント開拓を進めており、あらゆる候補先に繋がるネットワークを構築しています。
- 4 安心の専任担当制** 譲渡企業の経営者様に一人の専任アドバイザーがつき、経営者様の“想い”を共有し、初回のご面談からM&Aの成立まで、一貫して対応させていただきます。